

מכירות שיא לאדמה ברבעון השלישי ובתשעת החודשים הראשונים חרף בצורת באירופה

- **המכירות ברבעון השלישי צמחו בשיעור של 3.4% לשיא של 872 מיליון דולר**
 - המשך צמיחה כמותית כתוצאה מביקוש למוצרים מבודלים, ועלייה בנתחי השוק בכל השווקים המרכזיים, חרף הבצורת הקשה ביותר מזה 40 שנה באירופה, אשר הביאה לירידה בסך עשרות מיליוני דולר בביקוש לקוטלי פטריות בעלי רווחיות גבוהה. **המכירות ברבעון בשאר העולם מחוץ לאירופה, צמחו ב-10.0%**
 - **במונחי מטבע מקור, המכירות ברבעון צמחו ב-10.7%**
 - הביקוש האיתן איפשר המשך העלאת מחירים של 6%, שקיזזה ברובה את השפעת המטבעות המקומיים
 - כפי שדווח בעבר, ההשפעה השלילית של הגנות המטבע באירופה מ-2017 הסתיימה ברובה במחצית הראשונה של השנה, וההשפעה על תוצאות הרבעון השלישי הייתה שולית
 - המכירות בתקופה עלו בשיעור של 8.0% לשיא של 2,918 מיליון דולר (עלייה של 9.2% במונחי מטבע מקור), בשל צמיחה כמותית של 5.7% והעלאת מחירי המכירה. המכירות בתקופה, בשאר העולם מחוץ לאירופה, צמחו ב-13.1%
 - **בניכוי ההשפעה השלילית של הגנות אירופה מ-2017, המכירות בתקופה צמחו ב-9.4% ל-2,957 מיליון דולר**
- **הרווח הגולמי ברבעון הסתכם ב-279 מיליון דולר, לעומת שיא של 298 מיליון דולר ברבעון המקביל, בעיקר בשל הבצורת באירופה, אשר הפחיתה מכירות של קוטלי פטריות בעלי רווחיות גבוהה, וגרמה לירידה בת עשרות מיליוני דולר של רווח גולמי**
 - שיעור רווח גולמי של 32.0% מול 35.4% ברבעון המקביל
 - העלאת מחירים חזקה והמשך צמיחה כמותית של מוצרים מבודלים מחוץ לאירופה, קוזזו על ידי השפעת היחלשות המטבעות המקומיים ועלייה בעלויות הרכש
 - הרווח הגולמי בתקופה עלה ב-1.1% לשיא של 972 מיליון דולר, ושיעורו 33.3% בהשוואה ל-35.6% בתקופה המקבילה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הגולמי בתקופה עמד על 1,011 מיליון דולר ושיעורו 34.2%**
- **המשך שליטה הדוקה בעלויות התפעוליות, בגבייה ובשרשרת האספקה הביאו לשיפור ביחס עלות/מכירות, להורדת כל אחד מימי אשראי הלקוחות וימי המלאי לרמות הנמוכות אי פעם, ושיפרו עוד את יחס הון חוזר/מכירות**
- **EBITDA של 140 מיליון דולר ברבעון, לעומת שיא של 161 מיליון דולר ברבעון המקביל**
 - שיעור EBITDA של 16.0%, מול 19.1% ברבעון המקביל
 - EBITDA בתקופה של 518 מיליון דולר (שיעורו 17.8%), לעומת 546 מיליון דולר (שיעורו 20.2%) בתקופה המקבילה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, ה-EBITDA בתקופה עמד על 558 מיליון דולר ושיעורו 18.9%**
- **רווח נקי של 46 מיליון דולר ברבעון מול שיא של 55 מיליון דולר ברבעון המקביל**
 - שיעור רווח נקי של 5.3% בהשוואה ל-6.5% ברבעון המקביל
 - רווח נקי לתקופה של 203 מיליון דולר (שיעורו 7.0%), מול שיא של 255 מיליון דולר (שיעורו 9.4%) בתקופה המקבילה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הנקי בתקופה עמד על 242 מיליון דולר ושיעורו 8.2%**
- **המשך ייצור תזרים מזומנים חזק**
 - תזרים מזומנים מפעילות שוטפת ברבעון של 99 מיליון דולר ושל 221 מיליון דולר בתקופה
 - ייצור תזרים מזומנים חופשי של 52 מיליון דולר ברבעון השלישי ושל 93 מיליון דולר בתקופה
- **הורדה ניכרת של החוב המאזני נטו לאורך השנה האחרונה בסך של 327 מיליון דולר, לרמה של 435 מיליון דולר**
 - יחס החוב המאזני נטו ל-EBITDA של 0.7x לעומת 1.2x בשנה הקודמת

בייג'ינג, סין ותל-אביב, ישראל, 30 באוקטובר 2018 - אדמה פתרונות לחקלאות בע"מ ("פתרונות"), יחד עם הוביי סונדה בע"מ ("החברה הנסחרת"), אשר יקראו אדמה (ביחד, "אדמה" או "החברה המשולבת"), פרסמו היום את התוצאות הכספיות המאוחדות לרבעון השלישי ולתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר 2018.

9M 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17')	% שינוי	9M 2017	9M 2018	% שינוי	Q3 2017	Q3 2018	מתואם, במיליוני \$
2,957	8.0%	2,702	2,918	3.4%	844	872	הכנסות
1,011	1.1%	962	972	-6.5%	298	279	רווח גולמי
34.2%		35.6%	33.3%		35.4%	32.0%	שיעור הרווח הגולמי
399	-8.1%	391	359	-19.9%	108	87	רווח תפעולי (EBIT)
13.5%		14.5%	12.3%		12.9%	10.0%	שיעור הרווח התפעולי
242	-20.2%	255	203	-16.3%	55	46	רווח נקי
8.2%		9.4%	7.0%		6.5%	5.3%	שיעור הרווח הנקי
558	-5.1%	546	518	-13.5%	161	140	EBITDA
18.9%		20.2%	17.8%		19.1%	16.0%	שיעור EBITDA
		0.1088	0.0830		0.0235	0.0188	רווח למניה - USD
		0.7429	0.5367		0.1570	0.1281	RMB -

כל סעיפי הרווח וההפסד הכלולים בהודעה זו מוצגים על בסיס מאוחד ומתואם, המשקף את ביצועי החברה המשולבת. לתיאור ולניתוח ההפרשים בין סעיפי הרווח וההפסד המתואמים לסעיפי הרווח וההפסד בדוחות הכספיים.".

ההכנסות במונחי מטבע מקור צמחו ב-10.7% ברבעון השלישי וב-9.2% בתשעת החודשים הראשונים של השנה.

הרווח למניה הרגיל ובדילול מלא הינו זהה. מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השלישי של שנת 2017 הוא 2,341.9 מיליון מניות, הכולל את הנפקת המניות כחלק מעסקת החיבור ב-2017. מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השלישי של שנת 2018 הוא 2,446.6 מיליון מניות, הכולל גם את הנפקת המניות העוקבת בהקצאה הפרטית.

יאנג שינצ'יאנג, יו"ר דירקטוריון אדמה, אמר כי " הבצורת הקשה באירופה מנעה מאיתנו להגיע לרבעון מצוין, היות שלא היה שימוש בקוטלי הפטריות המובילים שלנו. יחד עם זאת, אדמה ממשיכה להוכיח את יכולתה לצמוח באזורים אחרים, ושוב מדווחת מכירות שיא הן ברבעון השלישי והן בתשעת החודשים הראשונים. החוסן המסחרי והיעילות התפעולית שלנו איפשרו לחברה לייצר תזרים מזומנים חזק ולהגיע לרמות מינוף הנמוכות אי פעם, כך שאדמה יכולה להביט קדימה בביטחון ולהמשיך להוציא לפועל את אסטרטגיית הצמיחה שלה."

חן ליכטנשטיין, נשיא ומנכ"ל אדמה, הוסיף, " הקיץ הקשה באירופה, מהיבשים שחוינו מזה עשורים, השפיע על שורת המכירות והרווח שלנו ברבעון. אל מול האתגר הזה, אנחנו ממשיכים לצמוח ולהגדיל נתחי שוק בשווקים מרכזיים בעולם. בנוסף, הידוק ההוצאות וניהול ההון החוזר צמצמו השפעת הבצורת, ואנחנו ממשיכים לייצר תזרים מזומנים חזק. אנחנו ממשיכים להשקיע בהתרחבות ובהמשך בידול סל המוצרים, המבוססים על יכולות הליבה שלנו ויאפשרו לנו להמשיך ולצמוח קדימה."

ביצועים על רקע השפעות השוק

במהלך הרבעון השלישי שררו תנאי בצורת קיצוניים במרבית אירופה. מזג האוויר היבש, באופן חסר תקדים הביא לפגיעה בגידולים ובנוכחות פטריות ומחלות נלוות, אשר הפחיתה מכירות קוטלי פטריות בעלי רווחיות גבוהה. כתוצאה מכך, נרשמה ירידה בתרומתה של אירופה למכירות ולרווח הגולמי, אשר מיתנה את הצמיחה הכוללת של החברה המשולבת ופגעה ברווח הגולמי.

בנוסף, שערים נמוכים יותר של מטבעות רבים במהלך הרבעון, בעיקר בברזיל (בה נראה כי המגמה מתהפכת), הודו, טורקיה וארגנטינה, הקטינו את התרומה למכירות ולרווחיות, אשר קוזזה, וביתר, על ידי צמיחה חזקה והעלאת מחירים.

כפי שדווח בעבר, ההשפעה השלילית של עסקאות ההגנה על המטבעות באירופה שבוצעו ב-2017, הסתיימה ברובה במחצית הראשונה של השנה, והשפעתן על תוצאות הרבעון השלישי הייתה זניחה. אולם, השפעתה על תוצאות התקופה היתה ניכרת, והסתכמה בירידה של כ-40 מיליון דולר במכירות וברווח.

אדמה ממשיכה להציג צמיחה כמותית איתנה בשל השקת מוצרים חדשים ומבודלים והעמקת החדירה לשווקים השונים ברחבי העולם.

החברה המשולבת ממשיכה לשלוט בעלויות הייצור שלה. זמינות מוגבלת של חלק מחומרי הגלם וחומרי הביניים, בעיקר בשל הגברת הדגש הסביבתי בסין, הביאו לעלויות רכש גבוהות יותר ואף הגבילו במידת מה צמיחה כמותית גדולה עוד יותר.

היקפי הביקוש הגבוהים איפשרו העלאת מחירים במהלך הרבעון, בשיעור של כ-6% על פני סל המוצרים.

החברה ממשיכה לקדם הזדמנויות לשיתופי פעולה בין החברה וחברות נוספות מקבוצת כמצ'ינה, וכן עם חברות נוספות בסין, כדי למצות את הפוטנציאל הגלום במיצובה.

ביום 30 באוקטובר 2018 התקשרה אדמה, באמצעות חברה קשורה בארה"ב, בהסכם לרכישת הבעלות ב-Bonide Products Inc., המספקת פתרונות להדברת מזיקים לשימוש בבית ובגינה, עם מכירות של כ-70 מיליון דולר ב-2017. רשת ההפצה הארצית של בונייד תאפשר גישה משופרת לשוק הצרכניים הביתיים שמוערך בכ-1.5 מיליארד דולר. החברה צפויה להשלים את העסקה עד תום שנה זו, בכפוף לתנאים מתלים ואישורים רגולטורים מקובלים.

נתונים כספיים עיקריים

מכירות: צמחו ב-3.4% ברבעון וב-8.0% בתקופה במונחי דולר, בהשוואה לתקופות המקבילות. במונחי מטבע מקור המכירות צמחו ב-10.7% ברבעון וב-9.2% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, המכירות עלו ב-9.4% ל-2,957 מיליון דולר בתקופה, בהשוואה לתקופה המקבילה.

עלייה זו נבעה מצמיחה כמותית בשיעור של 3.8% ברבעון ושל 5.7% בתקופה. ביצועים חזקים במיוחד נרשמו באמריקה הלטינית, בהודו, במזרח התיכון ובאפריקה וכן באזור אסיה פסיפיק, כשהשפעתם פיצתה, ואף יותר, על אובדן המכירות שהסתכם בעשרות מיליוני דולר, כתוצאה מהבצורת באירופה. בנוסף לצמיחה הכמותית, העליה בביקושים תמכה בהעלאת מחיר, אשר פיצו במידה רבה על היחלשות המטבעות ואף אפשרו להעביר ללקוחות חלק מהשפעת הזמינות המוגבלת באספקה ועלות הרכש הגבוהה יותר.

רווח גולמי: הרווח הגולמי ברבעון של 279 מיליון דולר (שיעורו 32.0%), היה נמוך יותר ב-6.5%, ומנגד, הרווח הגולמי בתקופה עלה ב-1.1% ל-972 מיליון דולר (שיעורו 33.3%), בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הגולמי עלה בתקופה ב-5.2% ל-1,011 מיליון דולר (שיעור של 34.2%), בהשוואה לתקופה המקבילה.

הרווח הגולמי הנמוך יותר ברבעון משקף בעיקר את העדר המכירות באירופה בשל הבצורת באזור, בעיקר של קוטלי פטריות בעלי רווחיות גבוהה, דבר שפגע ברווח הגולמי בעשרות מיליוני דולר. פרט להשפעת הבצורת, צמיחה כמותית חזקה והעלאת מחירים קיזזו, ואף יותר, את העלייה בעלויות הרכש של חומרי גלם וחומרי ביניים, ואת השפעת המטבעות החלשים יותר, בעיקר הריאל הברזילאי והרופי ההודי.

הוצאות תפעוליות: ההוצאות התפעוליות של החברה נהלו באופן הדוק והסתכמו ב-192 מיליון דולר (22.0% מהמכירות) ברבעון, וב-612 מיליון דולר (21.0% מהמכירות) בתקופה, תוך תמיכה בצמיחת מכירות משמעותית, לעומת

הוצאות בסך 190 מיליון דולר (22.5% מהמכירות) ו-571 מיליון דולר (21.1% מהמכירות), בתקופות המקבילות בשנה שעברה.

הוצאות המכירה והשיווק ברבעון הסתכמו ב-144 מיליון דולר (16.5% מהמכירות), בדומה לרבעון המקביל (143 מיליון דולר; 17.0% מהמכירות). בתקופה, הוצאות המכירה והשיווק הסתכמו ב-463 מיליון דולר (15.9% מהמכירות), לעומת 432 מיליון דולר (16.0% מהמכירות) בתקופה המקבילה. הגידול נבע בעיקרו מתוספת אנשי מכירות, שיווק וצוותי פיתוח באזורים שבצמיחה, ומהוצאות משתנות אחרות גבוהות יותר בשל הצמיחה בכמויות הנמכרות.

הוצאות הנהלה וכלליות ברבעון הסתכמו בסך של 28 מיליון דולר (3.2% מהמכירות), לעומת 36 מיליון דולר (4.2% מהמכירות) ברבעון המקביל. הירידה נבעה בעיקר מהוצאות נמוכות יותר בגין עובדים, וכן משחרור הפרשות לתביעות משפטיות שהסתיימו בהצלחה. הוצאות הנהלה וכלליות בתקופה הסתכמו בסך של 103 מיליון דולר (3.5% מהמכירות), לעומת הוצאות בסך 102 מיליון דולר (3.8% מהמכירות) בתקופה המקבילה.

הוצאות מחקר ופיתוח ברבעון הסתכמו בסך 16 מיליון דולר (1.8% מהמכירות), לעומת 9 מיליון דולר (1.1% מהמכירות) ברבעון המקביל. הוצאות מו"פ בתקופה הסתכמו בסך של 40 מיליון דולר (1.4% מהמכירות), לעומת הוצאות בסך של 28 מיליון דולר (1.0% מהמכירות) בתקופה המקבילה. הגידול נבע בעיקר מהגדלת ההוצאה על פרויקטים אסטרטגיים של מחקר ופיתוח.

בנוסף לגורמים אלה, ההוצאות התפעוליות ברבעון היו נמוכות במידת מה בשל סביבת מטבעות חלשה אל מול הדולר.

הרווח התפעולי ברבעון הסתכם בסך של 87 מיליון דולר ובסך של 359 מיליון דולר בתקופה, נמוך ב-19.9% וב-8.1% בהתאמה, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח התפעולי בתקופה עלה ב-2.0% ל-399 מיליון דולר לעומת התקופה המקבילה.

ה-EBITDA ברבעון הסתכם בסך של 140 מיליון דולר, ובתקופה בסך של 518 מיליון דולר, נמוך ב-13.5% וב-5.1% בהתאמה, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, ה-EBITDA בתקופה עלה ב-2.1% ל-558 מיליון דולר בהשוואה התקופה המקבילה.

הוצאות מימון והכנסות מהשקעות: הוצאות המימון נטו והכנסות מהשקעות ברבעון הסתכמו ב-30 מיליון דולר, בהשוואה ל-34 מיליון דולר ברבעון המקביל. ירידה זו נבעה בעיקרה מהכנסות שער חליפין בגין פוזיציות מאזניות, ומירידה בהוצאות ריבית עקב ירידה בהיקף החוב. אלה קוזזו בחלקם על ידי אימוץ תקן חשבונאי חדש (לפיו הכנסות הריבית על מכירות נרשמו כהכנסות ממכירות), וכן עלייה בהוצאות אגרות החוב הצמודות למדד המחירים לצרכן כתוצאה מעלייה במדד במהלך הרבעון, לעומת ירידה במדד ברבעון המקביל. סך הוצאות המימון נטו וההכנסות מהשקעות בתקופה הסתכם ב-97 מיליון דולר, בהשוואה ל-95 מיליון דולר בתקופה המקבילה, ומשקף את אימוץ התקן החשבונאי החדש ואת העלייה בהוצאות אגרות החוב הצמודות למדד המחירים לצרכן, השפעה שקוזזה ברובה על ידי הירידה בהוצאות הריבית בעקבות הירידה בהיקף החוב.

הוצאות מס: הוצאות מס נטו הסתכמו ב-11 מיליון דולר ברבעון, בהשוואה להוצאות מס של 19 מיליון דולר ברבעון המקביל. ירידה זו נבעה בעיקרה מרווחים צבורים נמוכים יותר. הוצאות המס נטו בתקופה הסתכמו ב-59 מיליון דולר לעומת 41 מיליון דולר בתקופה המקבילה, ומשקפות בעיקר השפעה שלילית שאינה במזומן בגין היחלשות הריאל הברזילאי כנגד הדולר, מגמה אשר נראה כי מתהפכת.

רווח נקי: הסתכם בסך של 46 מיליון דולר ברבעון ובסך של 203 מיליון דולר בתקופה, לעומת 55 מיליון דולר ו-255 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הנקי בתקופה נמוך ב-4.8% ל-242 מיליון דולר, בהשוואה לתקופה המקבילה.

הון חוזר: הון חוזר גבוה יותר ב-51 מיליון דולר בלבד ברבעון בהשוואה לנקודת הזמן המקבילה בשנה שעברה, תוך תמיכה בתנופת הצמיחה החזקה במכירות של למעלה מ-300 מיליון דולר במהלך תקופה זו.

מלאי גבוה יותר עקב הכנת מוצרים מוגברת לקראת העונה הקרבה, כמו גם עלויות הרכש הגבוהות יותר. על אף תנופת הצמיחה החזקה, הודות להמשך יישום גישת שרשרת האספקה המתקדמת, ימי המלאי ירדו לרמות הנמוכות ביותר אליהן הגיעה החברה מעודה.

גבייה חזקה והשפעת מטבעות תרמו לירידה בימי לקוחות בהשוואה לתקופה המקבילה, על אף המשך הצמיחה במכירות ברבעון ובמהלך 12 החודשים האחרונים. המשך שליטה הדוקה באשראי תרמה לרמת ימי לקוחות הנמוכה ביותר אי פעם בתקופה זו של השנה.

הון חוזר נטו הושפע גם לטובה מרמת התשלומים לספקים בהשוואה לאותה נקודת זמן בשנה שעברה.

תזרים מזומנים: תזרים מזומנים מפעילות שוטפת עמד על 99 מיליון דולר ברבעון, בהשוואה ל-41 מיליון דולר בתקופה המקבילה. תזרים המזומנים מפעילות שוטפת בתקופה הסתכם ב-221 מיליון דולר, לעומת 369 מיליון דולר בתקופה המקבילה. השליטה ההדוקה בהון החוזר תרמה להמשך ייצור תזרים מזומנים תפעולי גבוה, תוך תמיכה בעלייה המשמעותית במכירות.

תזרים המזומנים ששימש לפעילות השקעה הסתכם ב-44 מיליון דולר ברבעון וב-85 מיליון דולר בתקופה, לעומת 54 מיליון דולר ו-125 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות. תוספות לנכסים כללה השקעה ברישוי מוצרים ובנכסים בלתי מוחשיים אחרים וברכוש קבוע, לרבות העברת המוצרים מסינג'נטה באירופה ברבעון הראשון השנה. התמורה ממימוש נכסים כוללת את התמורה ממכירת מספר מוצרים באירופה ברבעון הראשון בקשר עם קבלת אישור הרשויות באירופה לרכישת סינג'נטה על ידי כמצי'ינה, בעוד שבשנת 2017 נכללה תמורה חד פעמית הנובעת ממכירת מוצרים מסוימים בארה"ב ברבעון השני בהמשך לאישור רכישת סינג'נטה על ידי כמצי'ינה על ידי הרשויות בארה"ב, וכן ממכירת נכסים שמחוץ לליבת הפעילות. ההשקעות ברכוש קבוע, בניכוי מענקי השקעה, הסתכמו ב-22 מיליון דולר ברבעון וב-77 מיליון דולר בתקופה, לעומת השקעות בסך של 33 מיליון דולר וסך של 77 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות.

יצירת תזרים מזומנים חופשי בסך 52 מיליון דולר ברבעון ובסך 93 מיליון דולר בתקופה, לעומת שימוש של 19 מיליון דולר ויצירת תזרים של 194 מיליון דולר, בתקופות המקבילות, בהתאמה.

מינוף: החוב המאזני נטו בסוף הרבעון עמד על 435 מיליון דולר, ירידה של 327 מיליון דולר בהשוואה לחוב נטו בסך 762 מיליון דולר נכון ליום ה-30 בספטמבר 2017. הורדת החוב הובילה לירידה ביחס החוב המאזני נטו ל-EBITDA ל-0.7x, לעומת יחס של 1.2x בתקופה המקבילה.

מכירות לפי אזורים

מיליוני \$	Q3 2017	Q3 2018	שינוי בדולר ארה"ב	שינוי במטבעות מקומיים	9M 2017	9M 2018	שינוי בדולר ארה"ב	שינוי במטבעות מקומיים
אירופה	206	168	-18.5%	-19.2%	892	870	-2.5%	-5.0%
צפון אמריקה	125	124	-1.0%	-0.9%	486	530	+9.0%	+8.5%
אמריקה הלטינית	231	277	+20.2%	+40.2%	497	588	+18.4%	+30.4%
אסיה פסיפיק	125	131	+4.9%	+8.4%	444	487	+9.7%	+6.8%
מתוכו סין	61	59	-3.8%	-0.7%	187	231	+23.4%	+18.3%
הודו, מזרח תיכון ואפריקה	157	172	+9.7%	+17.7%	383	442	+15.4%	+18.7%
סה"כ	844	872	+3.4%	+10.7%	2,702	2,918	+8.0%	+9.2%

אירופה: המכירות היו נמוכות יותר ב-19.2% ברבעון וב-5.0% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות.

הבצורת חסרת התקדים שהחלה לקראת סוף הרבעון השני ונמשכה אל הרבעון השלישי, הביאה לכמות נמוכה של מוצרים בעלי רווחיות גבוהה שנמכרו באזור. מזג האוויר היבש גרם לירידה בהופעתם של פטריות ומזיקים, דבר שהשפיע על צריכת קוטלי פטריות, בעלי רווחיות גבוהה, ולדחייה בזריעה של דגני החורף, ובכך להעברה של חלק ממכירות קוטלי העשבים לרבעון הרביעי.

במהלך הרבעון התקבלו רישויים עבור מוצרים חדשים, ביניהם TRIVOR[®], קוטל חרקים משולב ייחודי לטיפול בחרקים מוצצים הפוגעים בהדרים, וכן NIKITA[®], קוטל עשבים ייחודי, בעל מנגנון פעולה משולש לטיפול בתירס. שני המוצרים מיועדים לאיטליה.

במונחי דולר, המכירות באירופה ירדו ב-18.5% ברבעון וב-2.5% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות. עדיין, בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, המכירות באזור עלו ב-1.9% ל-909 מיליון דולר בתקופה.

צפון אמריקה: מכירות החברה היו נמוכות ב-0.9% ברבעון, אך צמחו ב-8.5% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות.

הירידה הקלה במכירות ברבעון נבעה בעיקרה מתנאי מזג אוויר יבש ששררו בטקסס ובמערב קנדה, וקוזזה ברובה על ידי העלאת מחירי המכירה.

בארצות הברית, סביבת המחירים החזקה נמשכה נוכח המחסור באספקה בכלל הענף, ופיצתה על העלייה בעלויות הרכש.

בשוק למוצרים להגנת הצומח לשימושים שאינם חקלאיים ממשיכה אדמה להציג ביצועים טובים, עם תנופת צמיחה חזקה בתחום הטיפול המקצועי במזיקים וטיפול תעשייתי בצמחייה.

במונחי דולר, מכירות החברה בצפון אמריקה היו נמוכות ב-1.0% ברבעון, ומנגד, עלו ב-9.0% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות.

אמריקה הלטינית: המכירות עלו ב-40.2% ברבעון וב-30.4% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות. צמיחה חזקה זו נבעה מהשקת מוצרים חדשים, לצד העלאת מחירים במרבית המדינות באזור.

החברה המשיכה לרשום צמיחה משמעותית בברזיל, עם עלייה כמותית חזקה והעלאת מחירים, המפצים באופן חלקי על תנודתיות הריאל הברזילאי.

מוצר ה-CRONNOS TOV[®], שהושק לאחרונה בברזיל, התקבל באופן מצויין בשוק ועלה על הציפיות במהלך הרבעון השלישי, הן בברזיל והן בפרגוואי. המוצר, המבוסס על תערובת יחודית של שלושה חומרים פעילים, מספק פתרון לטיפול במחלת החילדון האסיאתי, צורך שעד כה היה ללא מענה.

במונחי דולר, המכירות באמריקה הלטינית עלו באופן ניכר, ב-20.2% ברבעון וב-18.4% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות, על אף המטבעות המקומיים הנמוכים יותר.

אסיה-פסיפיק: המכירות צמחו ב-8.4% ברבעון וב-6.8% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות.

הביצועים החזקים ברבעון נבעו מגידול כמותי והעלאת מחירים, וזאת למרות המשך תנאי בצורת באוסטרליה ובאינדונזיה.

בסין, נמשכת הצמיחה החזקה במכירות של מוצרים ממותגים ופורמולציות, כאשר אדמה ממשיכה להרחיב את סל המוצרים ואת הפריסה הגיאוגרפית, וזאת על אף תנאי טיפון בדרום המדינה באוגוסט. התקבלו מספר רישויים חדשים, כולל קוטל העשבים AGIL[®] לתפוחי אדמה, קוטל החרקים GALIL[®] להדרים ו-BANJO FORTE[®], קוטל פטריות בעל ספקטרום רחב לטיפול בפלפל. אדמה עוברת ממכירת מוצרים טכניים לא מפורמלים ומגדילה מכירות של מוצרים

מבודלים, ממותגים ומפורמלים דרך מערך השיווק וההפצה המקומי והגלובלי שלה, מהלך המאפשר לה להנות מהרווחיות הנוצרת מקצה-לקצה.

תאילנד, קוריאה ויפן רשמו ביצועים יפים, הודות לסל מוצרים רחב ומבודל יותר ולתנאי מזג אוויר נוחים. למרות הבצורת המתמשכת באוסטרליה, אדמה ממשיכה להגדיל את נתח השוק שלה במדינה.

אדמה רישתה מספר מוצרים חדשים ומבודלים, וביניהם RIMON® FAST, קוטל חרקים בעל תערובת ייחודית בפיליפינים, OUTSHINE®, קוטל עשבים משולב ייחודי לדגנים באוסטרליה, BREVIS®, מוצר ייחודי של אדמה לדילול חנטי פרי לתפוחים באוסטרליה, ובוייטנאם, NIMITZ®, קוטל הנמטודות הייחודי שלה.

במונחי דולר, המכירות צמחו ב-4.9% ברבעון וב-9.7% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות אשתקד.

הודו, המזרח התיכון ואפריקה: המכירות באזור צמחו ב-17.7% ברבעון וב-18.7% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות. תוצאות חזקות אלה נבעו מצמיחה כמותית ניכרת כמו גם מהעלאת מחירים משמעותית כתוצאה מביקוש חזק לסל המוצרים של החברה המשולבת ומתנאי מזג אוויר נוחים.

בהודו נרשמה צמיחה איתנה ברבעון. אדמה ממשיכה להרחיב את סל המוצרים המבודלים שלה במדינה והשיקה ברבעון את BARAZIDE®, קוטל חרקים המבוסס על תערובת שפותחה במיוחד לשוק ההודי, SHAMIR®, קוטל פטריות חדשני בעל מנגנון פעולה כפולה, ו-NIMROD®, קוטל פטריות מערכתי בעל מנגנון פעולה אשר מספק הגנה וריפוי נגד עובש אבקתי.

באפריקה המכירות צמחו באופן ניכר ברבעון, כשדרום אפריקה נהנית מהתאוששות עם תום הבצורת בכף המערבי, כמו גם צמיחה משמעותית במערב אפריקה.

במונחי דולר, הצמיחה החזקה במכירות הסתכמה ב-9.7% ברבעון וב-15.4% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות, כאשר להיחלשות המטבעות המקומיים, ובעיקר הרופי ההודי והלירה הטורקית אל מול הדולר, הייתה השפעה ממתנת על הצמיחה החזקה במונחי מטבע מקור.

מידע נוסף

דוחות החברה המשולבת, ביחד עם מצגת עיקרי התוצאות הכספיות לתקופה, זמינים באתרי האינטרנט של החברה המשולבת בכתובות www.adama.com ו- www.sanonda.cn.

##

אודות החברה המשולבת:

החברה המשולבת, שבכפוף לקבלת האישורים הנדרשים תקרא אדמה, מורכבת מאדמה פתרונות לחקלאות בע"מ והוביי סונדה בע"מ, והינה מהחברות המובילות בעולם בתחום הגנת הצומח. אנו שואפים ליצור פשטות בחקלאות, ומציעים לחקלאים פתרונות ושירותים יעילים אשר מקלים עליהם ומסייעים להם לצמוח. עם אחד מסלי המוצרים המקיפים והמגוונים בעולם אשר מורכב ממוצרים מבודלים ואיכותיים, כ-6,600 אנשי הצוות שלנו מגיעים לחקלאים ביותר מ-100 מדינות ברחבי העולם ומספקים להם פתרונות להתמודדות עם עשבים, מזיקים ונגעים ולשיפור יבוליהם. למידע נוסף, אנא בקרו אותנו בכתובת www.adama.com ועקבו אחרינו בטוויטר ב-@AdamaAgri.

דוחות כספיים מאוחדים ומקוצרים

הדוחות הכספיים המאוחדים והמקוצרים המובאים להלן וההערות אליהם הוכנו כמפורט בבאור 1. למרות שדוחות אלה הוכנו על בסיס העקרונות החשבונאיים המקובלים בסין (PRC GAAP), הם אינם כוללים את כל המידע הנדרש להצגת דוחות כספיים מלאים לפי תקני הדיווח הכספי בסין או לפי תקני הדיווח הכספי הבינלאומיים (IFRS), ועל כן יש לקרוא אותם ביחד עם הדוחות הכספיים המאוחדים הן של הוביי סונדה בע"מ והן של אדמה פתרונות לחקלאות בע"מ, כפי שהוגשו לבורסות לניירות ערך בשנזן ובתל אביב, בהתאמה.

דוח רווח והפסד מאוחד מקוצר לרבעון

מתואם ¹		Q3 2017	Q3 2018	Q3 2017	Q3 2018
		מיליוני RMB	מיליוני RMB	מיליוני \$	מיליוני \$
הכנסות		5,624	5,929	844	872
עלות המכר		3,618	4,019	543	591
מיסים ואגרות		16	12	2	2
רווח גולמי		1,990	1,897	298	279
% מהכנסות		35.4%	32.0%	35.4%	32.0%
הוצאות תפעוליות		1,267	1,307	190	192
רווח תפעולי (EBIT)		723	590	108	87
% מהכנסות		12.9%	10.0%	12.9%	10.0%
הוצאות מימון והכנסות מהשקעות		226	203	34	30
רווח לפני מס		498	387	75	57
הוצאות מס		130	73	19	11
רווח נקי		368	313	55	46
% מהכנסות		6.5%	5.3%	6.5%	5.3%
EBITDA		1,078	949	161	140
% מהכנסות		19.1%	16.0%	19.1%	16.0%
רווח למניה – רגיל		0.1570	0.1281	0.0235	0.0188
– מדולל		0.1570	0.1281	0.0235	0.0188

מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השלישי של שנת 2017 הוא 2,341.9 מיליון מניות. מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השלישי של שנת 2018 הוא 2,446.6 מיליון מניות, הכולל גם את הנפקת המניות בהקצאה הפרטית.

¹לניתוח ההבדלים בין סעיפי דוח הרווח וההפסד המתואמים לבין סעיפי דוח הרווח וההפסד כפי שדווחו בדוחות הכספיים, ראו להלן "ניתוח הפערים בין דוח הרווח וההפסד המתואם לבין דוח הרווח וההפסד שבדוחות הכספיים."

דוח רווח והפסד מאוחד מקוצר לתקופה

9M 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17) מיליוני RMB	9M 2017 מיליוני RMB	9M 2018 מיליוני RMB	9M 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17) מיליוני \$	9M 2017 מיליוני \$	9M 2018 מיליוני \$	מתואם ²
19,205	18,394	18,955	2,957	2,702	2,918	הכנסות
12,591	11,799	12,591	1,937	1,733	1,937	עלות המכר
54	49	54	8	7	8	מיסים ואגרות
6,560	6,547	6,310	1,011	962	972	רווח גולמי
34.2%	35.6%	33.3%	34.2%	35.6%	33.3%	% מהכנסות
3,984	3,882	3,984	612	571	612	הוצאות תפעוליות
2,577	2,665	2,326	399	391	359	רווח תפעולי (EBIT)
13.5%	14.5%	12.3%	13.5%	14.5%	12.3%	% מהכנסות
630	646	630	97	95	97	הוצאות מימון והכנסות מהשקעות
1,947	2,019	1,697	302	296	263	רווח לפני מס
384	279	384	60	41	59	הוצאות מס
1,564	1,740	1,313	242	255	203	רווח נקי
8.2%	9.5%	6.9%	8.2%	9.4%	7.0%	% מהכנסות
3,611	3,724	3,360	558	546	518	EBITDA
18.9%	20.2%	17.7%	18.9%	20.2%	17.8%	% מהכנסות
	0.7429	0.5367		0.1088	0.0830	רווח למניה – רגיל
	0.7429	0.5367		0.1088	0.0830	– מדולל

²לניתוח ההבדלים בין סעיפי דוח הרווח וההפסד המתואמים לבין סעיפי דוח הרווח וההפסד כפי שדווחו בדוחות הכספיים, ראו להלן "ניתוח הפערים בין דוח הרווח וההפסד המתואם לבין דוח הרווח וההפסד שבדוחות הכספיים".

מאזן מאוחד מקוצר

30 בספטמבר 2017 מיליוני RMB	30 בספטמבר 2018 מיליוני RMB	30 בספטמבר 2017 מיליוני \$	30 בספטמבר 2018 מיליוני \$	
נכסים				
נכסים שוטפים:				
4,347	6,416	655	933	מזומנים ושווי מזומנים
6,089	6,479	917	942	לקוחות ושטרות לקבל
7,413	8,918	1,117	1,296	מלאי
360	-	54	-	נכסים המוחזקים למכירה
2,649	2,384	399	347	רכוש שוטף אחר, חייבים והוצאות מראש
20,858	24,197	3,143	3,517	סה"כ נכסים שוטפים
נכסים שאינם שוטפים:				
7,118	7,237	1,072	1,052	רכוש קבוע, נטו
8,123	9,996	1,224	1,453	נכסים בלתי מוחשיים, נטו
671	673	101	98	נכסי מסים נדחים
502	525	76	76	נכסים שאינם שוטפים אחרים
16,414	18,431	2,473	2,679	סה"כ נכסים שאינם שוטפים
37,272	42,628	5,616	6,197	סה"כ נכסים
התחייבויות				
התחייבויות שוטפות:				
1,342	887	202	129	הלוואות ואשראי מתאגידים בנקאיים ואחרים
3,635	4,195	548	610	ספקים ושטרות לפרעון
5,309	5,492	800	798	התחייבויות שוטפות אחרות
10,286	10,574	1,550	1,537	סה"כ התחייבויות שוטפות
התחייבויות לזמן ארוך:				
469	305	71	44	הלוואות לזמן ארוך מתאגידים בנקאיים ואחרים
7,752	7,915	1,168	1,151	אגרות חוב
235	431	35	63	התחייבויות מסים נדחים
456	637	69	93	הטבות לעובדים
568	344	86	50	התחייבויות לזמן ארוך אחרות
9,480	9,631	1,428	1,400	סה"כ התחייבויות לזמן ארוך
19,766	20,205	2,978	2,937	סה"כ התחייבויות
הון עצמי				
17,505	22,423	2,638	3,260	סה"כ הון
17,505	22,423	2,638	3,260	סה"כ הון
37,272	42,628	5,616	6,197	סה"כ התחייבויות והון

תזרים מזומנים מאוחד מקוצר לרבעון

Q3 2017 RMB מיליוני	Q3 2018 RMB מיליוני	Q3 2017 \$ מיליוני	Q3 2018 \$ מיליוני	
				תזרים מזומנים מפעילות שוטפת:
272	675	41	99	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
272	675	41	99	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
				פעילויות השקעה:
-338	-288	-51	-42	תוספות לרכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
2	0	0	0	תמורה ממימוש רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
-24	-10	-4	-2	פעילויות השקעה אחרות
-360	-298	-54	-44	מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
				פעילויות מימון:
76	85	11	12	קבלת הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-51	-68	-8	-10	פירעון הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-44	-218	-7	-33	פעילויות מימון אחרות
-19	-201	-3	-30	מזומנים נטו שנבעו (ששימשו) לפעילות מימון
-94	174	0	-9	השפעת תנודות בשער החליפין על מזומנים ושווי מזומנים
-201	350	-16	16	שינוי נטו במזומנים ושווי מזומנים
4,538	6,021	670	910	מזומנים ושווי מזומנים לתחילת התקופה
4,337	6,371	653	926	מזומנים ושווי מזומנים לסוף התקופה
				תזרים מזומנים חופשי
-128	352	-19	52	

תזרים מזומנים מאוחד מקוצר לתקופה

9M 2017 RMB מיליוני RMB	9M 2018 RMB מיליוני RMB	9M 2017 \$ מיליוני \$	9M 2018 \$ מיליוני \$	
				תזרים מזומנים מפעילות שוטפת:
2,522	1,455	369	221	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
2,522	1,455	369	221	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
				פעילויות השקעה:
-1,061	-2,966	-156	-463	תוספות לרכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
96	2,413	14	380	תמורה ממימוש רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
118	-10	17	-1	פעילויות השקעה אחרות
-847	-563	-125	-85	מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
				פעילויות מימון:
181	85	27	12	קבלת הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-676	-2,116	-99	-332	פירעון הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-488	-526	-71	-81	פעילויות מימון אחרות
-983	-2,557	-143	-401	מזומנים נטו שנבעו (ששימשו) לפעילות מימון
-189	-172	0	-13	השפעת תנודות בשער החליפין על מזומנים ושווי מזומנים
503	-1,493	101	-277	שינוי נטו במזומנים ושווי מזומנים
3,834	7,864	553	1,204	מזומנים ושווי מזומנים לתחילת התקופה
4,337	6,371	653	926	מזומנים ושווי מזומנים לסוף התקופה
				תזרים מזומנים חופשי
1,320	616	192	93	

הערות לדוחות הכספיים המאוחדים המקוצרים

באור 1: בסיס עריכת הדוחות הכספיים

בסיס העריכה ומדיניות חשבונאית: הדוחות הכספיים המאוחדים והמקוצרים לרבעונים ולתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2018 ו-2017 כוללים את הדוחות הכספיים של חברת Hubei Sanonda Ltd. (בשמה הנוכחי, טרם שינוי השם הצפוי) על כל החברות הבנות שלה ("החברה המשולבת"), וחברת אדמה פתרונות לחקלאות בע"מ ("פתרונות") והחברות הבנות שלה.

החברה המשולבת אימצה את תקני החשבונאות המקובלים בסין שפורסמו על ידי משרד האוצר הסיני וכן את ההנחיות ליישום, הפרשנויות והראות רלוונטיות נוספות שפורסמו או עודכנו על ידי משרד האוצר הסיני (Chinese Accounting Standards for Business Enterprises, כולן ביחד להלן "CASBE").

הדוחות הכספיים המאוחדים של פתרונות נערכו בהתאם לתקני הדיווח הכספי הבינלאומיים (IFRS), המתפרסמים על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים (IASB).

הדוחות הכספיים המאוחדים המקוצרים שבהודעה זו מוצגים הן במטבע היואן הסיני (RMB), היות ומניות החברה המשולבת נסחרות בבורסה לניירות ערך בשנזן, והן במטבע הדולר האמריקאי (USD), המטבע העיקרי בו החברה המשולבת מנהלת את עסקיה. לצורך הודעה זו, בוצע תרגום נוחות מקובל של היואן לדולר האמריקאי. סעיפי הרווח וההפסד ותזרים המזומנים הומרו על בסיס שער החליפין הרבעוני הממוצע, וסעיפי המאזן הומרו על בסיס שער החליפין בסוף התקופה.

בעריכת הדוחות הכספיים נדרשת הנהלת החברה לבצע אומדנים והנחות אשר משפיעים על הסכומים המדווחים של נכסים והתחייבויות ועל גילוי נכסים והתחייבויות תלויים לתאריך הדוחות הכספיים, וכן על הסכומים המדווחים של הכנסות והוצאות בתקופת הדוח. יובהר שהתוצאות בפועל עשויות להיות שונות מאומדנים אלה.

באור 2: דוחות כספיים מקוצרים

לשם נוחות הקריאה, הדוחות הכספיים הכלולים בהודעה זו קוצרו כמפורט להלן:

דוח רווח והפסד מאוחד מקוצר:

- "הוצאות תפעוליות" כוללות: הוצאות מכירה והפצה; הוצאות הנהלה וכלליות (כולל הוצאות מו"פ); הפסדים מירידת ערך; רווח (הפסד) ממימוש נכסים; והכנסות/הוצאות אחרות.
- "הוצאות מימון והכנסות מהשקעות" כוללות: הוצאות מימון נטו; רווחים משערוכים לשווי ההוגן; והכנסות מהשקעות (כולל החלק ברווחי/הפסדי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני).

מאזן מאוחד מקוצר:

- "רכוש שוטף אחר, חייבים והוצאות מראש" כולל: נכסים פיננסיים המוחזקים למסחר; נכסים פיננסיים בגין עסקאות בנגזרים; הוצאות מראש; חייבים אחרים; ורכוש שוטף אחר
- "רכוש קבוע, נטו" כולל: רכוש ורכוש קבוע בתהליך
- "נכסים בלתי מוחשיים, נטו" כוללים: נכסים בלתי מוחשיים ומוניטין
- "נכסים שאינם שוטפים אחרים" כוללים: מכשירים הוניים הנמדדים בשווי הוגן מול רווח כולל אחר; השקעות בחברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני; יתרת לקוחות לזמן ארוך; נדל"ן להשקעה; ורכוש בלתי שוטף אחר
- "הלוואות ואשראי מתאגידים בנקאיים ואחרים" כוללות: הלוואות לזמן קצר והתחייבויות שאינן שוטפות, אשר מועד פרעונן חל בתוך תקופה בת שנה
- "התחייבויות שוטפות אחרות" כוללות: זכאים בגין עסקאות בנגזרים; התחייבויות לעובדים, מסים, ריבית לשלם, דיווידנד לשלם ואחרים; מקדמות מלקוחות והתחייבויות שוטפות אחרות
- "התחייבויות לזמן ארוך אחרות" כוללות: זכאים לזמן ארוך, הפרשות, הכנסות נדחות והתחייבויות לא שוטפות אחרות

ניתוח הפערים בין דוח הרווח וההפסד המתואם לבין דוח הרווח וההפסד שבדוחות הכספיים

מדוח		התאמות		מתואם		רבעון 3 מיליוני \$	
Q3 2017	Q3 2018	Q3 2017	Q3 2018	Q3 2017	Q3 2018		
844	872	-	-	844	872		הכנסות
297	279	1	-	298	279		רווח גולמי
203	214	-13	-22	190	192		הוצאות תפעוליות
94	65	15	22	108	87		רווח תפעולי (EBIT)
60	35	15	22	75	57		רווח לפני מס
42	26	13	20	55	46		רווח נקי
155	140	6	-	161	140		EBITDA
0.0181	0.0108	0.0055	0.0080	0.0235	0.0188		רווח למניה

מדוח		התאמות		מתואם		רבעון 3 מיליוני RMB	
Q3 2017	Q3 2018	Q3 2017	Q3 2018	Q3 2017	Q3 2018		
5,624	5,929	-	-	5,624	5,929		הכנסות
1,981	1,897	10	0	1,990	1,897		רווח גולמי
1,355	1,454	-88	-147	1,267	1,307		הוצאות תפעוליות
625	443	98	147	723	590		רווח תפעולי (EBIT)
400	240	98	147	498	387		רווח לפני מס
283	180	85	134	368	313		רווח נקי
1,037	949	41	-	1,078	949		EBITDA
0.1206	0.0734	0.0364	0.0547	0.1570	0.1281		רווח למניה

מדוח		התאמות		מתואם		תשעה חודשים מיליוני \$	
9M 2017	9M 2018	9M 2017	9M 2018	9M 2017	9M 2018		
2,702	2,918	-	-	2,702	2,918		הכנסות
960	970	1	1	962	972		רווח גולמי
593	353	-22	260	571	612		הוצאות תפעוליות
367	618	24	-258	391	359		רווח תפעולי (EBIT)
272	521	24	-258	296	263		רווח לפני מס
234	398	21	-195	255	203		רווח נקי
553	829	-6	-311	546	518		EBITDA
0.0999	0.1626	0.0089	-0.0796	0.1088	0.0830		רווח למניה

מדוח		התאמות		מתואם		תשעה חודשים מיליוני RMB	
9M 2017	9M 2018	9M 2017	9M 2018	9M 2017	9M 2018		
18,394	18,955	-	-	18,394	18,955		הכנסות
6,538	6,300	9	9	6,547	6,310		רווח גולמי
4,034	2,341	-152	1,642	3,882	3,984		הוצאות תפעוליות
2,505	3,959	160	-1,633	2,665	2,326		רווח תפעולי (EBIT)
1,859	3,330	160	-1,633	2,019	1,697		רווח לפני מס
1,600	2,542	140	-1,229	1,740	1,313		רווח נקי
3,768	5,336	-44	-1,976	3,724	3,360		EBITDA
0.6830	1.0392	0.0599	-0.5025	0.7429	0.5367		רווח למניה

התאמות לדוח רווח והפסד

Q3 2017 RMB מיליוני	Q3 2018 RMB מיליוני	Q3 2017 \$ מיליוני	Q3 2018 \$ מיליוני	
282.5	179.7	42.3	26.4	רווח נקי (מדווח)
63.4	64.6	9.5	9.5	הפחתת PPA היסטורי שאינו במזומן שנוצר ברכישת פתרונות ב-2011, בניכוי מס
-	69.2	-	10.2	הפחתה שלא במזומן של נכסים שנרכשו מסינג'נטה בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-	-	-	-	רווח הון חד פעמי ממכירת רישויים באירופה ובארה"ב, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017, בניכוי מס
-0.6	-	-0.1	-	תוספת הוצאות פחת בגין סיווג רישויים שנמכרו באירופה כ"נכסים המוחזקים למכירה" עד למועד מכירתם, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-13.9	-	-2.1	-	פריסה של תוכנית תגמול ארוך טווח שאושרה ברבעון הרביעי על פני שנת 2017
36.4	-	5.5	-	עסקת החיבור – תגמול חד-פעמי לעובדים וותיקים שאינם כלולים בתכנית אופציות
85.2	133.8	12.8	19.7	סך ההתאמות
367.8	313.5	55.1	46.1	רווח נקי (מתואם)

9M 2017 RMB מיליוני	9M 2018 RMB מיליוני	9M 2017 \$ מיליוני	9M 2018 \$ מיליוני	
1,599.5	2,542.4	233.9	397.9	רווח נקי (מדווח)
194.0	185.7	28.5	28.5	הפחתת PPA היסטורי שאינו במזומן שנוצר ברכישת פתרונות ב-2011, בניכוי מס
-	134.0	-	20.3	הפחתה שלא במזומן של נכסים שנרכשו מסינג'נטה בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-59.0	-1,556.6	-8.6	-244.8	רווח הון חד פעמי ממכירת רישויים באירופה ובארה"ב, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017, בניכוי מס
-10.2	-16.5	-1.5	-2.6	תוספת הוצאות פחת בגין סיווג רישויים שנמכרו באירופה כ"נכסים המוחזקים למכירה" עד למועד מכירתם, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-42.6	-	-6.3	-	פריסה של תוכנית תגמול ארוך טווח שאושרה ברבעון הרביעי על פני שנת 2017
-	14.8	-	2.3	גריעת נכסים שאינם נכסי ליבה
-	9.4	-	1.5	מיסים חד פעמיים בגין עסקת החיבור
38.5	-	5.8	-	עסקת החיבור – תגמול חד-פעמי לעובדים וותיקים שאינם כלולים בתכנית אופציות
19.6	-	2.9	-	הוצאה נטו בגין סיום תביעת מס בברזיל משנת 1985
140.2	-1,229.3	20.8	-194.8	סך ההתאמות
1,739.7	1,313.2	254.7	203.2	רווח נקי (מתואם)

נתוני שערי חליפין של מטבעות הפעילות העיקריים של החברה המשולבת

ממוצע לתקופה			ממוצע לרבעון 3			בספטמבר 30			
שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	
7.5%	1.111	1.194	(1.0%)	1.175	1.163	(1.3%)	1.178	1.162	EUR/USD
(13.5%)	3.174	3.603	(25.1%)	3.164	3.958	(26.4%)	3.168	4.004	USD/BRL
7.3%	3.841	3.559	(2.2%)	3.624	3.704	(0.6%)	3.652	3.675	USD/PLN
2.0%	13.159	12.891	(8.1%)	13.050	14.105	(5.1%)	13.496	14.182	USD/ZAR
(1.0%)	0.766	0.758	(7.4%)	0.789	0.731	(7.8%)	0.782	0.721	AUD/USD
6.0%	1.274	1.351	(0.4%)	1.309	1.303	(2.6%)	1.342	1.306	GBP/USD
2.0%	3.626	3.553	(2.1%)	3.556	3.631	(2.8%)	3.529	3.627	USD/ILS
82.9%	1.20%	2.19%	77.8%	1.31%	2.34%	79.1%	1.34%	2.40%	USD LIBOR 3M

ממוצע לתקופה			ממוצע לרבעון 3			בספטמבר 30			
שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	
(4.3%)	6.803	6.511	1.9%	6.668	6.797	3.6%	6.637	6.879	USD/RMB
2.9%	7.558	7.776	0.9%	7.833	7.903	2.3%	7.818	7.996	EUR/RMB
(18.6%)	0.467	0.553	(22.7%)	0.475	0.582	(21.9%)	0.477	0.582	RMB/BRL
3.2%	0.565	0.547	(0.2%)	0.544	0.545	2.9%	0.550	0.534	RMB/PLN
(2.3%)	1.934	1.980	(6.0%)	1.957	2.075	(1.4%)	2.033	2.062	RMB/ZAR
(5.3%)	5.208	4.933	(5.6%)	5.264	4.971	(4.4%)	5.193	4.963	AUD/RMB
1.4%	8.670	8.795	1.5%	8.726	8.857	0.9%	8.906	8.987	GBP/RMB
(2.4%)	0.533	0.546	(0.2%)	0.533	0.534	0.8%	0.532	0.527	RMB/ILS
(7.5%)	4.30%	3.98%	(28.3%)	4.34%	3.11%	(34.6%)	4.36%	2.85%	RMB SHIBOR 3M